

У таблиці наведено перешкоди та недоліки в інноваційному розвитку малих підприємств з метою подальшого дослідження позитивних аспектів інноваційних перетворень в економіці України загалом.

На наш погляд, доцільне формування спеціальних структур з визначення перспективності технологій з їх оцінки. На державному рівні такою структурою повинно бути агентство сприяння дослідженням з подальшим утворенням мережі регіональних представництв, які могли б посісти центральне місце в системі державної допомоги малим і середнім підприємствам, що здійснюють інноваційні проекти, впроваджують у виробництво нові продукти і технології.

1. Закон України "Про підтримку малого підприємництва" від 19.10.2000 р. № 2063-III.; 2. Закон України "Про Національну програму сприяння розвитку малого підприємництва" від 21.12.2000 р. № 2157-III. 3. Буряк П.Ю., Маринець В.П. Податкове стимулювання розвитку малого бізнесу в Україні // Фінанси України. – 1999. – № 6. – С.95–110. 4. Кондратюк Т. Державна політика підтримки малого бізнесу: зміст і механізм реалізації // Вісник Української Академії державного управління при Президенті України. – 2001. – № 4. – С.100–118. 5. www.compositions.ru.

П. Котляров,

студент гр. ФН-41.

Науковий керівник – ст. викл. В.Б. Дзьоба

ПЕРСПЕКТИВИ СІМЕЙНОГО БЮДЖЕТУВАННЯ В УКРАЇНІ

Мета теорії сімейного бюджетування за зразком Канадського бюро міжнародної освіти (далі КБМО) – фінансова незалежність сім'ї, створення позитивного фінансового клімату сім'ї згідно з теоріями активного та пасивного доходу, теорії cash flow (cash flow з англ. – потік готівки) [1].

Для того, щоб працювати з сімейним бюджетом за зразком КБМО, потрібно дотримуватись кількох важливих принципів: сімейний бюджет повинен бути централізованим; сімейний бюджет повинен бути

чітким; сім'я повинна вести щоденник доходів і витрат та аналізувати витрати; усі члени сім'ї повинні брати активну участь у формуванні бюджету [1].

Як і всюди, бюджет буде складений з доходів і витрат, але матиме одну особливу статтю – cash flow (реальний залишок готівки між постійним доходом та постійними витратами, далі КФ), а для сімей, в яких є підприємства – ще й статтю "Оборот" (на який списуватимемо з КФ усю виручку від реалізації, що не стосується сімейного бюджету, адже в бюджеті відображається лише прибуток, який списуватимемо на КФ) (див. табл. 1).

Таблиця 1

Структура доходів та витрат

1. 1. Постійний дохід			
1.1.1. Активний дохід	Дохід, який отримують члени сім'ї від безпосередньої діяльності	1.1.2. Пасивний дохід	Дохід, для отримання якого не потрібно докладати жодних фізичних зусиль
- Заробітна плата - Дохід від підприємницької діяльності		- Дивіденди - Відсотки з депозитів - Дохід від інвестиційної діяльності	
1.2. Додатковий дохід	Дохід від підробітків, раптове неочікуване повернення старого боргу, кредит тощо		
2. Витрати			
2.1. Постійні витрати			
Комунальні платежі, харчування, одяг та інші витрати, які сім'я вважатиме постійними та необхідними, сплата кредиту тощо			
2.2. Фінансові цілі			
Капіталовкладення, купівля чи придбання дорогих речей, оплата навчання тощо. Фінансовою ціллю може бути будь-що, ціна чого виходить за межі місячного КФ			

Отже, суть теорії полягає в точному визначенні рівня КФ за допомогою щоденника доходів і витрат. Коли ми матимемо точну суму КФ, на сімейній нараді ми зможемо чітко і правильно спланувати свої фінансові цілі. Аналізуючи структуру витрат, ми зможемо викреслити непотрібні витрати, відповідно зможемо більше заощаджувати та отримувати

вати більше благ. Розглянемо звичайний віртуальний приклад сім'ї. Батько (б) – інженер, мати (м) – вчителька, дочка (д) – учениця, син (с) – студент.

Таблиця 2

Бюджет сім'ї (за місяць)

Стаття доходу	Розрахунок	Сума, грн	Стаття витрат	Розрахунок	Сума, грн
Активний дохід	(б)980 + (м) 860 + (с) 400	2240	Постійні витрати	Комунальні послуги	800
Додатковий дохід	(с) 100	100		Харчування	1000
Пасивний дохід		0			
Разом	2240+100	2340	1000+800		1800
КФ	2340-1800	540			

Тепер плануватимемо фінансові цілі, враховуючи КФ. Є декілька можливих варіантів: інвестування коштів (тільки пасивний дохід чи підприємницька діяльність), заощадження коштів (тільки на накопичувальному рахунку в банку), кредитування (можна отримати значну суму коштів), створення резерву (на поточному рахунку в банку), придбання чогось дуже необхідного.

Особливістю цієї теорії сімейного бюджетування є те, що вона є своєрідним симбіозом теорій пасивного доходу, теорії cash flow, теорії заощаджень, які, своєю чергою, є великими надбаннями та самі, кожна по-своєму, вчать, як досягти вершини фінансової стабільності та незалежності людини. Зокрема, теорія cash flow вчить, як за низького постійного активного доходу стати мільйонером. Сім'ї, які починали планувати свої бюджети вважали, що це – суцільна теорія обмежень, поки не почали збирати перші результати. Виявилось, що заощаджувати – не значить забороняти, а навпаки – отримати можливість окреслити нові горизонти [1].

1. Теорія сімейного бюджетування за зразком Канадського бюро міжнародної освіти // Матеріали конференції "Економічний розвиток громади". – м. Стрий. – 2007. – С.32.