

послідовне та узгоджене використання різноманітних методів податкового планування, які мають враховувати особливості діяльності підприємства і можуть бути розроблені тільки для кожного окремого платника податків.

Платник податків при здійсненні податкового планування повинен усвідомлювати, що використання сприятливих податкових режимів вимагатиме від нього у багатьох випадках зміни форми і навіть змісту його діяльності. В першу чергу, такі зміни стосуються тих ознак, на які орієнтується податкове законодавство при визначенні податкових зобов'язань юридичних і фізичних осіб.

Таким чином, можливості застосування різних податкових схем дають змогу вносити свої корективи в процес податкового планування, мінімізувати податкові ризики і, отже, підвищувати рівень економічної безпеки господарюючого суб'єкта.

Література

1.Актуальні проблеми теорії та практики оподаткування: монографія / за ред. Новицького А. М., Лисенко В. В., Швабія К. І. –Ірпінь, Видавництво Національного університету ДПС України, 2013. –556 с. 2. Загородній А.Г., Оліховський В. Я., Конспект лекцій з дисципліни «Податкове планування». Львів: Видавництво Львівської політехніки, 2017. – 108 с.

Baranov A.O., Golega D.V.,
student of group 12171,
Nova Kakhovka Polytechnic College.
Supervisor – Tikhiy V.P.,
English teacher

RELEVANCE OF ELECTRONIC TENDERS AND DISADVANTAGES ON THE EXAMPLE OF ENTERPRISIS OF THE KHERSON REGION

The article is devoted to the study of electronic tenders on the example of the enterprises of Kherson region. The disadvantages and advantages of such a system are analyzed. The purpose of the article is to analyze the tenders carried out, to identify their relevance and flexibility.

The e-tendering system is considered to be a tool that enhances accountability and transparency in public administration and administration, reduces corruption in procurement and improves the business climate in the country. The system of public e-procurement in Ukraine was introduced in 2016. The creation of such

system was to lead to budget savings and the emergence of fair competition among bidders for public funds.

Consider whether public procurement is relevant on the example of Chumak PJSC.

Three months ago the entrepreneur started buying all raw of materials through Buyer Pro. During this time the company has conducted more than 100 electronic tenders.

Figure 1

Tender purchases of Chumak PJSC

Tender Number	Purchaser	Tender name	Product category	Completion date	Type of holding
13735	АО "Чумак"	B- carotene 30%	Production raw materials	09.26.2019	closed tender
13739	АО "Чумак"	Flowmeter Promag Endress+Hauser	Production equipment and components (electronical, mechanical, pneumatic components)	09.27.2019	opened tender
13742	АО "Чумак"	Salt "Екстра" October 2019	Production raw materials	10.02.2019	opened tender
13729	АО "Чумак"	Reagents	Chemicals and reagents	09.29.2019	opened tender

This is because public procurement has many benefits.

The most important of which is convenience and ease of use. The company only has to submit 3 documents according to Article 17 of the Law of Ukraine "About Public Procurement", after which it remains only to wait for the offers and choose the most advantageous one.

You also cannot notice the speed of tendering. A survey of Chumak PJSC's tenders revealed that, on average, the tender takes 1 day, sometimes only 2 or 3.

We will also note the publicity of the process. It has the effect of increasing competitiveness, which in the first place leads to the emergence of new businessmen who have not previously participated in purchases.

Another advantage is the transparency of operations. Almost all information about the company of the participant is independently checked by the customer in open registers.

Also, according to Chumak PJSC, the system has led to a partial reduction of corruption, which improves the business climate in the country.

However, there are drawbacks to this system. Because the system consists of several platforms that allow for electronic tendering, there is a problem in filtering

and sending advertisements to participants registered on different sites. There was also a significant increase in the number of uncompetitive bidding.

Therefore, the use of a public e-procurement system has clear advantages. Speed and convenience. New businesses have the opportunity to participate in the procurement process and their competitiveness and transparency are enhanced by the publicity of the procurement process. Changing the centralized system to a decentralized procurement system has significantly improved its flexibility and elasticity, reducing the risks of access to the procurement base. But disadvantages are also present. That's non-competitive bidding and the complexity of filtering within the system itself

References

1. Гальчинський Л.Ю. *Оцінка функціонування електронної системи «Prozorro» як інструмента державних закупівель / Л.Ю. Гальчинський // Актуальні проблеми економіки та управління: збірник наукових праць молодих вчених.* – 2017. – № 11 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://ape.fmm.kpi.ua/article/view/102574/97652>.
2. Про публічні закупівлі: Закон України від 25.12.2015 № 922-VII [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/922-19>

Bieliński M.,
Uniwersytet Gdańskiego

PRZEDMIOT I UCZESTNICY UMOWY LEASINGOWEJ

Najczęściej wypożyczane w ramach leasingu przedmioty cechują się dużą trwałością dzięki czemu mogą być wykorzystywane przez więcej niż jednego użytkownika, stosunkowo łatwo dają się przemieszczać a ich wartość jest niezależna od przedsięwzięcia, w którym są angażowane. Przedmiot leasingu obejmuje szeroki wachlarz dóbr, od inwestycyjnych, zarówno ruchomych jak i nieruchomości, po konsumpcyjne. Korzystając z leasingu tych pierwszych można „dzierżawić” m.in. środki transportu, maszyny produkcyjne i biurowe. Z takiego leasingu korzystają głównie przedsiębiorstwa, a obiekt leasingowany pełni funkcję zarobkową. Czas trwania umowy jest bardzo często zbliżony do okresu użytkowości danego dobra. Leasing nieruchomości dotyczy z kolei budynków fabrycznych, hali magazynowych i targowych. Szczególnym przedmiotem leasingu mogą być linie technologiczne przystosowane do określonej działalności. Leasing dóbr konsumpcyjnych może natomiast obejmować przedmioty wykorzystywane dla celów prywatnych np. samochody, jachty itp. Z tej formy leasingu korzystają z