

1. АКТУАЛЬНІ ПРОБЛЕМИ БУХГАЛТЕРСЬКОГО, УПРАВЛІНСЬКОГО ТА ПОДАТКОВОГО ОБЛІКУ І ШЛЯХИ ЇХ ВИРІШЕННЯ

Василишин О.І.,

студ. гр. ОП-42,

Національний університет «Львівська політехніка»,

Науковий керівник – Литвиненко Н.О.,

к.е.н, доцент кафедри обліку та аналізу

ДОКУМЕНТУВАННЯ ПРОЦЕДУРИ ЗДІЙСНЕННЯ ТОРГІВЕЛЬНИХ ОПЕРАЦІЙ У ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІЙ ДІЯЛЬНОСТІ

У сучасних умовах активними є процеси реформування національної економіки та її інтеграції у світову. Проведення зовнішньоекономічної діяльності як окремим підприємством, так і на рівні держави стає необхідною та невід'ємною умовою для потенційного економічного зростання суб'єкта, який таку діяльність здійснює. Відтак, актуальним є дослідження документування процедури здійснення зовнішньоекономічних торгівельних операцій.

Метою публікації є структуроване формулювання документування процедури здійснення торгівельних операцій у зовнішньоекономічній діяльності.

Завдання дослідження полягає у розкритті порядку документування зовнішньоекономічних торгівельних операцій від початкового етапу проведення переговорів та укладання зовнішньоекономічного договору (контракту) до завершення виконання умов такої угоди.

Документування процедури здійснення торгівельних операцій у зовнішньоекономічній діяльності (у розрізі етапів) має такий вигляд:

I. Проведення попередніх переговорів, під час яких сторони формулюють мету угоди та формують проект майбутнього договору. На цьому етапі сторони контракту повинні чітко сформулювати і прописати вимоги щодо угоди [1], наголосити на бажаному результаті, впевнитися у платоспроможності свого партнера. Цей етап вважається пройденим після того, як оформлена його відповідна документація, яка, своєю чергою, є своєрідним підтвердженням дій суб'єктів. Основними документами тут є запити, ініціативні листи, відповіді на запити, оферти (тверда чи вільна), банківські чи комерційні відправлення та ін. [2, с. 92].

II. Оформлення замовлення. На цьому етапі покупець надсилає своєму партнеру письмове повідомлення, у якому вказуються обсяг замовлення, термін

його доставки, мінімальна ціна. Необхідними документами тут є замовлення, акцепт пропозиції покупця, проект контракту, акцепт (підтвердження, згода) твердої оферти продавця, зустрічна оферта, графік доставки, індент (закупівельний ордер) [2, с. 93]. Замовлення не є контрактом, аж доки покупець не отримує письмову згоду щодо підписання договору.

III. Забезпечення доставки і розрахунків, зокрема визначення контрактної ціни, умов та способів розрахунку між партнерами.

Щоб документально оформити цей етап, необхідні наступні документи [2, с. 94]:

- фірмові каталоги, прейскуранти;
- консульський рахунок або доручення, в якому підтверджується походження товару (виписує консул після сплати консульського збору, надається разом з експортованим товаром, якщо це вимагається в країні-імпортері);
- рахунок-фактура (містить основні відомості про товар та його ціну) є підставою для оплати;
- конкурентний лист. Містить інформацію про техніко-економічні показники, якість, ціни і комерційні умови під час реалізації товару;
- «Інкотермс 2000» – документ, розроблений Міжнародною торговою палатою, у якому зібрані правила та тлумачення міжнародних комерційних термінів [3].

IV. Виконання замовлення: перевезення і доставка товару до покупця та кінцевий розрахунок. На цьому етапі продавцю слід пам'ятати про належне упакування товару, його страхування, митне оформлення на пункті пропуску між країнами. Відповідно, слід оформити такі документи [2, с. 95]:

- пакувальний листок, у якому вказується кількість та усі види упакованого товару;
- сертифікати продукції, зокрема якості та походження товару;
- інвойс, що є основою для розрахункових операцій включно з перерахуванням всіх витрат, знижок, форми платежу;
- транспортну накладну,
- повідомлення про відвантаження,
- страховий поліс для вантажу;
- митну декларацію – документ, що заповнюється під час перетину митного кордону та містить відомості про товар і митні платежі [4];
- коносамент, якщо товар транспортуватиметься морським транспортом. Видається фірмою, що перевозитиме товар, відправникові та свідчить про одержання вантажу для перевезення.
- податкову накладну, якщо продавець є платником ПДВ.

За результатами дослідження сформульовано та наведено процедуру укладання зовнішньоекономічного договору та сформульовано порядок її документування. Акцентовано на документальному оформленні процесу реалізації умов зовнішньоекономічної торгівельної угоди (контракту).

Література

1. Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів) : Наказ Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України від 06.09.2001 р. № 201. 2. Шкурупій О. В., Гончаренко В. В., Артеменко І. А. та ін. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: Навч. посіб. / За ред. О. В. Шкурупій. – К.: Центр учбової літератури, 2012. – 248 с. 3. Міжнародні правила по тлумаченню термінів «Інкотермс» (редакція 2010 р.). 4. Положення про митні декларації : Постанова Кабінету Міністрів України від 21.05.2012 р. № 450.

Возна М. М.,
студ. гр. ОПАГ-21з,
Національний університет «Львівська політехніка».
Науковий керівник – Лемішовська О.С.,
к.е.н., доцент кафедри обліку та аналізу

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ: ОСОБЛИВОСТІ ОБЛІКУ ТА ДОКУМЕНТУВАННЯ ОПЕРАЦІЙ

В умовах масштабного розвитку світової економіки та розширення інтеграції України у світовий економічний простір, особливої актуальності набуває питання щодо організації відповідного облікового забезпечення операцій пов'язаних з зовнішньоекономічною діяльністю (ЗЕД). Управління такою діяльністю потребує правильності ведення бухгалтерського обліку операцій з врахуванням змін в законодавстві України, яке постійно удосконалюється до принципів і директив Європейського Союзу, а у сфері тарифно-митного законодавства – до стандартів Світової організації торгівлі, що приносить істотні вигоди міжнародним обмінам і забезпечить високий ступінь спрощення та гармонізації митних режимів, а це є однією з основних цілей європейської інтеграції.

Основними об'єктами бухгалтерського обліку у сфері зовнішньоекономічної діяльності є: валютні кошти і валютні операції, товари та їх рух на підставі експортно – імпорتنих операцій, розрахункові та кредитні операції між суб'єктами ЗЕД, а також між суб'єктами й обслуговуючими їх банками, капітал та зміни у його структурі, фінансові результати господарської діяль-