

УПРАВЛІНСЬКІ ІННОВАЦІЇ У ВЕНЧУРНОМУ БІЗНЕСІ

Венчурний бізнес зазвичай пов'язує з інноваційними продуктами, технологіями, процесами. Звичайно, такий ризиковий вид підприємництва потребує особливих умов функціонування, забезпечення яких вимагає від усіх учасників венчурного бізнесу використання нових, зовсім інших підходів до процесів управління таким видом підприємництва. В останні роки у венчурному бізнесі відбувається пошук не тільки цікавих та перспективних інноваційних проектів для венчурного інвестування, а й ведеться пошук ефективних інноваційних механізмів та технологій управління ризиковими венчурними проектами, тобто управлінських інновацій. Управлінські інновації у венчурному бізнесі можуть торкатись різних етапів створення, інкубування та розвитку венчурних фірм. Зокрема, в умовах тотального поширення нових інформаційних технологій, підвищення ролі та значення програмного забезпечення у середовищі інноваційного підприємництва, збільшення кількості послуг та продуктів, що пропонуються через мережу Інтернет, до управлінських інновацій у венчурному бізнесі можна віднести нові технології збору коштів («fundraising») через формування фондів венчурного капіталу для розвитку стартапів.

Цікаво, що венчурні фірми, які отримували для свого розвитку венчурний капітал, і як ніхто інший краще знають проблеми розвитку молодих фірм, стають рушіями і генераторами впровадження управлінських інновацій для розвитку венчурного бізнесу. До прикладу, американська фірма AngelList, що свого часу залучала посівний капітал від венчурного фонду Google Ventures на суму 125 млн. дол. США, у 2010 р. заснувала сайт для залучення «ангельського» капіталу або боргових інвестицій для стартапів [1]. З 2013 р. засновники AngelList запустили інвестиційну платформу “Invest Online” – нову технологію залучення венчурних інвестицій в стартапи та збору коштів безпосередньо через сайт. Технологічно фірма пропонує створення он-лайн баз даних потенційних венчурних інвесторів, які беруть участь у інвестиційних проектах шляхом участі у так званих синдикатах. Синдикати інвесторів займаються збором коштів під різні проекти, однак обмежується поширенням діяльності лише на території США. Очолюють такі синдикати лише відомі досвідчені акредитовані венчурні інвестори. Формування такого синдикату передбачає вибір інвестора-лідера, що очолює процес фінансування та може обирати інших інвесторів для приєднання до синдикату. Провідний «ангел» займається створенням невеликого венчурного фонду для кожної компанії через AngelList, інвестуючи частину від необхідної суми коштів посівного раунду фінансування в компанію, яку він знає, інші «ангели» потім інвестують паралельно з ним. Успіх інвестиційної платформи AngelList відображають наступні цифри: інноваційними фірмами було залучено більше 200 млн. дол США, близько 1380 інвесторів взяло участь у створенні синдикатів, було закрито 70 синдигованих угод, 41 проект залишається активним і досі, на платформі “Invest Online” зареєстровано 21000 потенційних інвесторів (в т. ч. 13900 ангелів, 3400 seed - фондів і 3400 венчурних капіталістів). Річний оборот інвестиційних коштів через платформу AngelList оцінюють у розмірі 42 мільйони доларів США. Перевагою проекту AngelList є те, що ні інвестори, ні стартапи не платять жодних зборів чи внесків, лише винагороду при продажі фірм і виходу з бізнесу. Новими послугами для стартапів, що пропонує AngelList, стали програми фінансування бізнес-інкубаторів, рекрутингова платформа, яка стала новим джерелом доходів компанії і сприяла укладенню 3000 угод щодо найму персоналу. Більше 800 компаній зробили найм безпосередньо через платформу.

Отже, управлінські інновації у венчурному бізнесі – це новий вид інновацій саме для задоволення потреб суб'єктів венчурного підприємництва, що дозволяє оптимізувати напрями фінансових, трудових, інтелектуальних ресурсів та прискорювати процес розвитку венчурних стартапів.

1. *Офіційний сайт AngelList [Електронний ресурс] – Режим доступу: <https://angel.co>*