

Для того, щоб оцінити трудову активність персоналу в умовах ЗЕД, доцільно використовувати вже відомі методики з поправкою на особливості трудової діяльності працівників. При оцінці трудової активності персоналу, який задіяний у сфері зовнішньоекономічної діяльності, особливу увагу необхідно приділяти факторам, які впливають на їх трудову діяльність. Цими факторами є: необхідність працювати в іншомовному середовищі, володіти законодавчою базою в області зовнішньоекономічної та митної діяльності як власної держави, так і держави партнера, складність орієнтування на зовнішньому ринку, налагодження та підтримання зв'язків з партнерами.

1. Голубева Л. В. *Оценка эффективности трудового потенциала команды менеджера* : дис. канд. экон. наук – спец. 08.00.05 “Экономика и управление народным хозяйством: теория управления экономическими системами; макроэкономика; экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами; управление инновациями; региональная экономика; логистика; экономика труда”: Л.В. Голубева. — Н.Новгород, 2003. 142с.

2. Дериховська В.І. *Модель оцінки рівня розвитку персоналу підприємства* / В.І.Дериховська // *Економіка розвитку. Науковий збірник* – Харків: ХНЕУ: 2012 – №1 (61) 3. Квіта, Г.М. *Методика оцінки трудової активності персоналу промислового підприємства* / Г. М. Квіта // *Вісник Хмельницького національного університету* – Харків: ХНЕУ: 2010

Левко М.І.

Студент групи МЕ-34

Науковий керівник – асист. М.Д. Пецкович

ПРЯМІ ІНВЕСТИЦІЇ З УКРАЇНИ: ОСНОВНІ НАПРЯМИ ТА ПЕРЕДУМОВИ

Прямі інвестиції (ПІ) – це різновид іноземних інвестицій, призначених для виробництва і забезпечення контролю над діяльністю підприємств завдяки володінню контрольним пакетом акцій. Це реальні інвестиції, які, на відміну від портфельних, не є чисто фінансовими актами, що виражені в національній валюті. Вони здійснюються у підприємства, землю та інші капітальні товари [5].

Країни світу відчувають необхідність надходження ПІ в економіку своєї країни, оскільки вони сприяють фінансуванню організацій різних напрямів господарювання на мікро- та макrorівнях. ПІ сприяють обміну виробничим досвідом між країнами та полегшують можливість пошуку та доступу суб'єктів господарської діяльності до зовнішніх ринків, що формує потребу не лише в їх залученні, але й вкладенні.

Статистичні дані про прямі інвестиції (ПІ) з України в економіку інших держав наведено в таблиці.

Як видно з таблиці, найбільший обсяг ПІ з України припав на країни ЄС, зокрема такі як Кіпр, Польща, Латвія і т.д.. Для прикладу розглянемо надходження ПІ з України в економіку Республіку Кіпр.

Відносно загальної суми ПІ з України в інші економіки світу, на Кіпр

припадає 90,8%, а в країни-сусіди такі як Польща, Росія, Грузія та інші Україна вкладала лише 6% від загальної кількості ПІ [2].

Таблиця

Прямі інвестиції з України в економіці країн світу [2]

Назви країн	Обсяги прямих інвестицій станом на 01.07.2012 (млн. дол.США)	У відсотках до загального підсумку
Усього	6399,8	100
у тому числі:		
Кіпр	5810,1	90,8
Російська Федерація	239,4	3,7
Латвія	78,5	1,2
Польща	51,5	0,8
Грузія	33	0,5
Віргінські Острови (Брит.)	25,8	0,4
Казахстан	23,7	0,4
Інші країни	137,8	2,2

Такі значні надходження ПІ з України на Кіпр порівняно з іншими державами пов'язані з розвиненим інвестиційним кліматом Кіпру, а саме:

- величина податку на прибуток в країні становить 10%;
- дія угоди про відміну подвійного оподаткування між СРСР та Республікою Кіпр;
- дія угоди про економічне, наукове, технічне та промислове співробітництво між Україною та Кіпром;
- наявність нульової ставки на дивіденди, роялті, відсотки за кредитами.

Кіпр є також лідером за показником ПІ в економіку України, що підкреслює позитивний взаємозв'язок між країнами. З кожним роком розмір надходжень ПІ як з Кіпру в Україну, так і в Кіпр з України зростає. Також, підписані угоди про співробітництво, скасування подвійного оподаткування та відкриття посольства Кіпру в Україні дають привід для ствердження, що Україна шукає партнера в Європейському союзі (ЄС), підтримка якого дасть поштовх до зближення України з ЄС.

Британські Віргінські Острови теж отримують надходження ПІ в економіку з України, оскільки це офшорна зона, але працювати напряму з офшорними зонами не вигідно через відсутність угод про уникнення подвійного оподаткування. Тому при прямій співпраці з офшорами слід виплатити 15% на репатріацію капіталу. Уникнути сплати неможливо, бо всі платежі в офшори перевіряються Нацбанком і Держфінмоніторингом. Кіпр, в свою чергу, виступає транзитною зоною для переведення українського капіталу в традиційні безподаткові офшорні юрисдикції [1].

Згідно цих даних можна зробити висновок, що з розвитком зовнішньоекономічної діяльності, зокрема інвестиційного клімату, збільшується і надходження прямих інвестицій. Це нашоухує на думку, що з такою великою часткою ПІ у економіку Кіпру розвиток зовнішньоекономічних відносин дає можливість для українських компаній та бізнесменів вкладати більше капіталу на виробництво товарів чи послуг. Тісна співпраця між Україною та Кіпром сприятиме наближенню Україну до ЄС.

1. Кіпр – казковий острів Буял / Юридична фірма «Цезар» [електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.caesar.in.ua/kipr/2>. Прямі інвестиції (акціонерний капітал) з України в економіці країн світу станом на 01.07.2012. [електронний ресурс] – Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua/3>. Угода між Урядом України та Урядом Республіки Кіпр про економічне, наукове, технічне та промислове співробітництво [електронний ресурс]. – Режим доступу: http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/196_013 4. Соглашение между Правительством Союза Советских Социалистических Республик и Правительством Республики Кипр об избежании двойного налогообложения доходов и имущества [електронний ресурс]. – Режим доступу: http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/196_050 5. Козак Ю.Г., «Міжнародна економіка»: [навчальний посібник] / Козак Ю.Г., Лук'яненко Д.Г., Макогон Ю.В. та ін.-[вид. 2-ге, перероб. та доп.]-Київ: Центр навчальної літератури, 2004.–672с.

Макарчук І.М.
студ. групи МЕ-33
Науковий керівник – к.е.н., ст.вickl. Сорока М.В.

ОСОБЛИВОСТІ ЗАСТОСУВАННЯ МІЖНАРОДНОГО ФАКТОРИНГУ В УКРАЇНІ

У практиці зовнішньоекономічної торгівлі використовуються різноманітні форми кредитування, серед яких можна виокремити міжнародний факторинг, як один з видів нетрадиційних форм зовнішньоекономічного фінансування, що здобув широкого використання в умовах сучасної фінансової діяльності.

Міжнародний факторинг — це комплекс послуг, що надаються клієнту спеціалізованою компанією (фактор-фірмою) в обмін на уступку дебіторської заборгованості, залишаючи при цьому обов'язковим перехід права власності на дебіторську заборгованість. Важливо знати, що факторинг – це самостійний напрямок економіки, скерований на надання комплексних послуг, що сприяють росту обсягів продажів торгових і виробничих компаній [1].

Класична процедура міжнародного факторингу передбачає участь чотирьох сторін: експортера, експорт-фактора, імпортера та імпорт-фактора (рис. 1), при чому послідовність здійснення операцій наступна:

1) експортер постачає товар імпортеру. На рахунках-фактурах експортера міститься надпис, який повідомляє імпортера про те, що він має здійснити платіж на користь імпорт-фактора;

2) копії рахунків-фактур і транспортних документів направляються експорт-фактору;

3) експорт-фактор виплачує експортеру майже 80 % суми поставки за придбану дебіторську заборгованість;

4) експорт-фактор здійснює перепоступку дебіторської заборгованості імпорт-фактору;

5) імпорт-фактор має вилучити суму боргу та у випадку не платежу з боку імпортера взяти на себе ризик неплатежу та здійснити платіж